

创业培训学习总结 (合集4篇)

篇1：创业培训学习总结

我很荣幸参加了XX成功的举办的第六届的SYB创业培训，共有29名有创业愿望的学员参加了本次培训，今天刚经历了初冬的第一场寒流。除了寒冷的天气之外，由美国金融危机而引发的全球经济的衰退让我们感到这个冬天更加的萧索。对于我们每位有梦想创业的青年，现在要面对的不仅仅是季节的转换，更要面对经济环境对你们实现梦想的巨大考验。此次培训当中的很多人，或许自己、或许家人、或许朋友，已经感受到了这个不同寻常的冬天的艰涩。

这是一个艰难的时候，是一个考验智慧和毅力的时候，当遇到挫折的时候，或许这是从逆境之中开掘希望之石的时候;这是一个艰难的时候，但更是我们携手共渡难关的时候。不管现在的境遇如何，YBC时刻关心着我们，YBC大家庭的每个成员一直在路上左手温暖着右手!

在学习的过程中，我主要学到了以下几点：一是学习创业理念，当前越来越多的下岗职工通过自谋职业或自主创业实现再就业，创造了财富，创业，不仅是实现就业，要转变观念，树立创业精神，鼓起创业勇气，增强创业魄力，实现对人生的追求和自身价值。二是学习创业知识，要全身心投入到学习当中去，学习创业需要的条件、相关政策及法律等知识，避免在创业过程中走弯路，减少不必要的损失，为每个人的创业梦想插上有力的翅膀。三是学习创业的技巧和本领。通过学习和交流，准确把握社会发展的潮流和方向，运用技巧和本领，在越来越细的社会分工和日新月异的行业中追求最适合自己的创业道路，挖掘第一桶金。

在这次培训中我深深的体会到老师教的仔细，学员学的认真，决不带着疑问离开教室，有的人为了全身心的投入到学习当中，甚至暂时放弃了自己那一摊子百废待兴的工作，因为大家不想辜负培训老师的每一滴汗水，想让自己在学习的艰辛中收获喜悦。通过培训，大家掌握了系统的创业知识体系，清醒地看到自己所从事行业的市场形势及创业环境，学会了如何去组织、计划、实施和做大做强等，更难得的是学会了结合自身实际确定决策思维模式，创业综合素质有了很大提高。

通过此次培训我对我的美容院和培训项目有了更深刻的总结，我总结了“四要”

一、要生存。在梦想和现实冲突之时，生存是第一需要的。创业之初，特别是在极度困难的时候，企业要先学会活着，而后再考虑成长，但是梦想的目标不能变。

二、要学习。在危机中学习，提高抗风险的能力，利用这个时期有针对性地学习，苦练内功，积蓄团队力量，提升内部管理张力，为危机之后的发展做好准备。

三、要关注。要特别关注国家相关政策和市场环境的变化，利用有利的政策，随时调整企业策略。

四、要总结。仔细总结过往的经验，并思索未来发展和经营模式。

最后感谢各位领导的亲切关怀，感谢各位教师的认真辅导。冬天已经来了，春天还会远吗？我坚信通过此次的培训，对于实现我人生目标会越来越近。

篇2：创业培训学习总结

创业培训第八天，写出自己企业的创业计划书，我们在前七天已经学习了创办企业所要具备的素质，怎样创办企业等内容，虽然对此已经有了一些了解，但真正做计划还是比较难的，从早上八点做到下午六点，才把计划写完，做完计划后，对企业有了一个全新的认识，计划是实际行动的指南，所以我们在做计划的时候一定要考虑全面，做到细、准、实。俗话说的好，不想做将军的士兵不是好士兵。培训老师说：没有人甘心一辈子替他人工作，谁都想做老板。但，又不是每一个人都适合，都有能力去做。所以syb就是教大家如何创业，如何成为一个优秀的创业者。

在参加这个培训前我是有过创业的念头，但苦于自身能力不足和无相关经验，始终无法去做。但经过培训，对于创业我有了更高的自信心。

首先，要成为一个成功的创业者必须具备较高的个人素质，品德及修养，当然自身能力和对自己企业的生产技术的了解也是不可缺少的，同时家人的支持与资金是否充沛也密不可分。所以“创业=德+能+家+财”，然后，我们构思好自己的企业，并用“swot”分析法，分析我们的企业本身的竞争优势，竞争劣势，机会和威胁，从而将公司的战略与公司内部资源、外部环境有机结合。因此，清楚的确定公司的资源优势和缺陷，了解公司所面临的机会和挑战，对于制定公司未来的发展战略有着至关重要的意义。要初步拟定企业“4p”。在创业过程中，我们还要懂得三个流：商品流、现金流、信息流，所以在生活中我们要发现有用信息，抓住有用信息，把握有用信息，最后利用信息给自己的企业带来更大的财富。同时培养自己成为一个有规划，有目的的优秀“牧师”，也就是说：当企业到了一定规模时，我们要进一步完善“4p”

4p：商品(适当考虑是否要扩大自己的经营产品，扩大企业规模)、价格(根据市场的发展趋向，是否考虑对商品价格进行变化)、地点(当企业扩大时，是否考虑将企业向发展潜力更广的城市进军)、促销(拟定出更是和自己企业成长的经营方式)。

总之，参加syb创业培训让我知道了很多，这也成为了我以后创业的一笔可观的“财富”！

篇3：创业培训学习总结

很开心参加了xx大学就业创业特训营。在没参加特训营之前就听说过参加过特训营的朋友们说这个特训营特别有意义，让人收获特别多，而且老师特别有才，又幽默，见识又广，特别期待培训课的到来，终于等到了，老师带我们激发自己的潜能，带我们做游戏，帮我们答疑解惑，让我们从快乐欢笑中有所收获。以下是我的一些感想。

人很容易把焦点放在自己身上，从自身利益出发，但我们更应该把焦点移到别人身上，不能总是以自我为中心，应该去关心，照顾身边的人。以前我这方面做的不是很好，对周围的人和事儿的热心度比较低。在参加完第一天的培训课后，回到宿舍我就开始去问大家今天干什么了，考会计证的准备的怎么样了，大家也都把自己想说的说了，气氛十分融洽。

人们有时很容易把一些错误的原因归因于外界，而不从自身找问题。其实我是一切的根源，行有不得，反求诸己。我们总是很容易看到别人的过错，而不容易看到自己的。就像一个故事所说：一个人从窗户内看到邻居家衣服洗得不干净，而事实却是自己家窗户脏的缘故；当你想改变别人的过错，认为别人对自己有偏见时，想拔到别人眼中的刺时，其实你眼中已经横着一根梁木。因为我是一切的根源。当你经历失败，痛苦时，不要去怨别人，感叹自己多么不幸，谁都不会随随便便的成功。只有认识到我是一切的根源，才能从自我出发，开发出自己的潜能，才能为取得成功打下良好基础。

中途，老师让我们分为两小队，分别选出了四个小队长，通过讲话来拉票，我当时挺紧张的，而且也没有多少信心，当时我猜有五个人支持我，但结果有七个人选了我，而且我竟然是最多的，看着大家信任的眼神，我非常感动。在这里我要谢谢那些支持我信任我的人，谢谢你们对我的鼓励与支持，通过这次竞选让我增添不少的自信心。后来我们两个小队进行决战，最后我们组四个队长在第三轮输了，被罚做一千个俯卧撑。刚开始做了几个身体就快受不了了，但这是我们当初做的选择，必须负责到底。支撑不下去了，就歇会儿，然后继续做，结果到后来已满头大汗，真是咬着牙做了。自己体会到了作为队长就要对最后的结果负全部责任。由此，我想到了我的父亲，那位为家辛辛苦苦干了三十多年的父亲，他承担了家庭所有的重任。现在我都20多岁了，还需要父亲为我拼命赚学费、生活费，为家中的日常开支操劳。我觉得挺惭愧的，不仅自己没有自立呢，而且花钱也不知节省，生活不节俭，扔剩饭，为了好看，买了好多不该买的衣服和背包。而父母在家却省吃俭用，舍不得买件新衣服……所以自己该学会自立，更加节俭。同时我也体会到了责任的重要性，我们若想成为创业者，就必须百分百的负责任。对于团队精神，我也有了更深刻的了解。人离不开集体，也不能脱离集体，有时我们一个人完不成的任务，需要队友的帮助，可以通过与人合作共同来完成。当我们被罚做俯卧撑时开始队友都有为我做俯卧撑的想法，但不允许，到后来，队友们一起来帮助我们一起做，助教把我们四个扶了起来，后来我们又去扶起我们的队友。最后老师让队友们用手为我们四个队员搭了个摇篮，让我们躺在上面，伴着歌声把我们摇起来，让我们好好休息，尽管有点身心疲惫，但一股暖流涌入了心里，心里有了种慰藉，非常谢谢我亲爱的队友们，带给了我一种信念，让我体会到了“只有真心付出，生活才会更精彩”。这个活动让我很感动，感受到了团体的那种同甘共苦的精神。

世界每天以你对待它的方式向你走来。己所不欲，勿施于人。尊重别人才能得到别人的尊重，信任别人才能得到别人的信任。当你想对别人发脾气时，想骂别人时，就先骂自己，把骂别人的话说给自己听。我们都知道被骂的人肯定让人心里不舒服，所以我们也不应该将这种感受让别人体会了。多换位思考吧，体会别人的感受与难处，也许矛盾也就很容易解决了。

以前我总是爱说“我觉得”，总是去想象推测一些没有理论事实依据的事，

疑心比较重。《弟子规》中说:看到的事情没有弄清楚,不要随便乱说,轻易发表意见,听来的事没有根据,不要随便乱传,以免造成不良后果。要实事求是,不要随便演绎些东西。这样疑心会减少,内心更平静。

这次我们看了一个《圣贤教育之改变命运》的一个视频,非常的好。中华传统文化博大精深,先贤哲人们为我们留下了无数智慧的宝藏,他们参透了世界中的规律,用文字把规律记录下来,告诉后人,让我们遵循天道,按规律去做,。其中对于“圣”字的分析让我印象极其深刻。繁体字的圣下面是一就会获得幸福美满的人生个人,弯着身子,寓意努力躬行去做,人下是一方土,表明的是生活中而不是脱离生活。人字左面是耳,表明的是圣人门不是自创自想世界的规律,而是自己去看去听去发现的,都是存在的东西被领悟出来了。除此之外,人字右方还有一个口,表明圣贤不仅努力在生活中笃行了自己悟到的东西,还要开口告别别人,让大家受益。多么伟大的圣人啊!我们应该向圣人学习,不断提高自己的智慧,笃行,传播智慧。

老师在最后每人送了我们一本《弟子规》。以前看过点儿,但只是粗略的读过,没有记在心里,更不用说去践行了。今天上午把《弟子规》又通读了一遍,感觉确实非常经典。让我的好多迷惑都得到了解决,心灵又得到了一次净化。培训班的两天,老师也给我们讲了一些做人的准则,很多都是中华传统美德。有八德:孝、悌、忠、信、礼、义、廉、耻。百善孝为先。回想起以前对父母的任性,不敬,有多让父母伤心啊。父母是最爱我们的人,母亲经过九月怀胎之苦,分娩之苦,才把我们带到人间来。父亲为把我们养大成人,承担起了整个家庭的重担,不辞辛苦的挣钱养家。母亲身体一直不是很好,年轻时不怎么懂养生,生病也没好好治病,总拖着。以至到后来,病情越来越重,被诊断为肾衰竭。现在每周不得不去医院做两到三次透析。每次都要躺三四个小时,而且每次体内毒素多了就呼吸困难。做女儿的我非常心疼。我想自己要多赚一些钱,为母亲治病,减轻母亲的痛苦。

对就业创业的规划:我是学会计的,如果谈就业的话,我还是想有份和自己专业对口的工作。首先要把会计从业资格证书拿到,再考初级会计职称。毕业后到一家银行和国有企业从事会计相关工作。如果我就业了,我会在以后工作中不断学习会计相关知识,提高自己的专业技能,把自己的本职工作做好。

但我更想创业。商人的道是流通商货。商人在做买卖的时候,不能掺脏使假,不能缺斤短两,要诚信经营,树立良好的信誉和形象。

我的创业规划是开个美容美发店。美容美发女人的“锦绣工业”大有赚钱机会。我规划在红旗大街开一家美发店。

1.商机和策略,美发店所在地为大学集聚区,附近也有居民区,以大学生为主,以居民为辅。该美容店的建立,会给该地区的消费者带来很多便利。在此地区开店前景一片光明,爱美之心人皆有之,只要不断提高服务质量,价格合理,那么生意会很兴隆的。通过一两年的实践,在取得成功经验的基础上,再扩大经营规模,定能创造出更多的利润。

2.企业目标,市场和预测:

消费者：中青年为主，追求时尚的人群。

市场大小和趋势：以桥西区为主，裕华区为辅，向周边地区扩展，在今后五年内开设一至二家连锁店。

竞争和竞争优势：质量有保证，价格合理，服务周到，不断提高管理能力。

持续的市场评价：随着居民生活水平的不断提高，人们越来越注重自身的内在气质与外在形象的有机统一。本店会适应消费者的需求。

三.估计市场平均营业额xx元

四.企业预测经济收益：

年营业收入xx万

年营业成本xx万

税后利润x万

投资回收期x年

五.企业团队：店里有员工x名，x名负责日常经营管理，x名资历高的美发师

六.营销策略：

该店会采用不同的定价策略，针对不同消费水平的客户群设定不同的价位。派发宣传单。在店内播放高质量，高品位的音乐。给等待的顾客或陪伴人提供舒适环境，摆放一个阅读架。

服务保证：要做到“以人为本，服务至上”，坚持优质服务，对顾客态度要真诚，热情。

困难风险：受同行业竞争

机遇和挑战:如果地段好，同行竞争多，可进行强强联合，通过兼并、收购等形式重组。

设计与改进:本店会了解消费人群的需求，提出研究出更多更好看的发型为消费者做参考。药水透明化，多采用更绿色健康的技术为顾客设计发型。同时不断对员工进行培训，不断创新，与时俱进，打出自己的品牌。

七.投资企业的回报：

总投资额xx万元人民币。用途：购买固定资产及低值易耗品(电吹风机，多功能转椅，躺椅等)，房屋租赁费，水电费，员工工资及不可预见费。

篇4：创业培训学习总结

对于我们这些刚刚步入社会的大学生，创业培训是我们的扬帆起航的基础和动力。

20xx年10月，我参加了创业培训班。在一个月的时间里，我们认真聆听了老师富有激情、风趣而贴切实际的讲课，也着手完成了我们公司的创业计划书。

以前，我所理解的创业很简单，就是只要能赚到钱就可以了；然而，说起来容易，做起来难，往往是头脑一片空白。通过这次的培训，让我茅塞顿开，对创业有了一个更清晰的了解；逐渐改变了原来错误的理解和想法，端正了思想态度，因此，对创业的真正意义就有了更深刻的认识。

为了提高试验效率、保证每个学生都能用心参与创业的实践，融入创业的平台。老师把我们这一个小组分为五个小组进行实战模拟训练，老师给我们一些假硬币，在老师的要求和指导下来各自经营自己的公司，使每个学生的积极性与创业热情。

这次的创业模拟实验很有趣和也很复杂，大大考验了学生们的创业意识。此次模拟创业非常接近真实创业，老师预先设置了不同的创业环节，如公司材料的购买、材料的生产、以及出售和合计。以及公司员工吃穿住用行等各个方面的消费。每个环节环环相扣，都加强了对学生的考验，让我们培养长远的意识、做下一部计划、讲究团队精神与协作。这次模拟中，我们组的八个成员积极听取相互的意见，细心组织生产和经营。在创业中遇到困难相互讨论、以及研究创业方案。各个部门分工细致明确、各个负责人尽职尽责，最终使我们公司的生产有盈余，企业最终获得良好经济效益。在各个小组中取得了不错的成绩。

通过大学生创业培训的精彩实验，让我对创业有了更加深刻的认识，也让我们懂得创业并不是简单的事情，他需要创业者有相应的知识，以及先进的理念思维，创新精神...只有具有了创业者相应的只是才可能创业成功。创业过程中会遇到这个那个的困难，只有坚定不移，矢志不渝的努力，才会真正的创业成功！

老师的讲课严谨认真、内容丰富、简明扼要，非常容易理解。从什么是创业至创业的实质意义，每讲一段都是那样认真、细致而透彻，形容恰到好处，赢得了同学们的阵阵掌声，至今让我记忆犹新。

我还完成了我梦想公司的第一份创业计划书。通过填写自己的创业计划书，我明显感觉到创业的艰难，创业不是简单的想，简单的做，它需要考虑到问题还很多.....

在这一个月的时间里，我一点都没有虚度。我找到了一份创业的激情和一种

创业精神，在这个创业团队里，我们分享了创业的苦与乐，我相信，在大家共同的努力下我们会打拼出真正属于自己的一片新天地。

机会只垂青于那些有准备的人，要让创业扬帆起航，应该勇于迎接挑战，多思考，多总结，让自己的未来更精彩！