# 销售个人离职申请

**篇1：销售个人离职申请**

尊敬的陈总你好：

首先谢谢你，谢谢你几个月前从网上找到我，给我加入x这个大家庭的机会。

几个月过去了，x使我从对服装行业一无所知，到目前自认也是行业中的一份子。x带给了我很多愉快的记忆，也带给我人生经验的增长和微薄的薪酬。x让我第一次冠上了经理名称。让我顺利地开展了工作。几个月前何总给我一项任务就是开拓x广东的市场，现在广东已经从没有一家实体店到拥有广州新大新，佛山南海广场，惠州吉之岛等多家自营店，我觉得今年x在广东的布局已经完成。我也可以放心地向你辞职了。

也许你会猜测我的去向。但我自认没有能力去耕一块新田，我还是会去找一棵可以遮挡风雨的树，在树下我希望可以愉快地生活。哪怕一时间没有满意的我也不介意，因为我对自己充满信心。希望你理解。

话说多了就会?唆，但当我走出飞马离开x的时候，我想我还是会回过头看一看。之后无论在那里，静心的时候我还是会回想起我在x的日子，回想x。

谢谢x小姐对我的信任，也谢谢陈总你对我的严格要求。祝愿你们的事业蒸蒸日上，也希望x健康成长，请批准我的请辞。

此致

敬礼!

\_\_年\_\_月\_\_日

**篇2：销售个人离职申请**

你好！

在思前想后反复琢磨一番之后，我决断辞，离开这个曾经以为可以实现理想的地方，去另一片天空闯荡。

去年\*月底我来到了\*，之所以加入公司是由于医药行业很火，销量很大，而我们公司是寄生于医药行业的，所以在这个行业的前途是光明的。再加上经过较长时间的接触，让我了解到公司里有几个老业务经理做的都很好，可以过自己想过的生活时，我觉得在这里也可以经过自己几年十几年的努力也可以像他们那样。每当想到这我的心里也就有底，有了盼头了，我\*岁买车，\*岁买房，\*岁退休的理想就可以在这里实现了！

可是，随着时间一每天的过去，对公司的认识也越来越清晰，慢慢的我明白我的理想在众发是不能实现的了得。虽然从我进公司起我就感觉公司里不太对劲，完全没有活力，车间也好办公室也罢，好像缺少什么，感觉就像是一潭死水，没有生气。后来听他们说，我们现在所想到的\*总早就知道，并且正在渐渐的转变着，于是乎这样我也宽心了很多，究竟理想在这里还能实现，年轻人受点委屈，受点罪又有什么关系呢？但是现在我丝毫没有看到公司向着正常的方向进展，一切还是原来那样，我总是一次次的抱着盼望，结果却是一次次的令人绝望，无奈之下，最终下定决心放下这份鸡肋般的工作。

没有任何实质意义上的`贡献就选择离开，那是逃兵的表现，之前我是以之为耻的。这次自己也做次逃兵，感觉真的很无奈，自己是真的没有太多的时间了，由于现在我还一无全部，立刻就到了买车的年龄了，应当是时候为自己的将来好好打算一下了。以下是我辞职的缘由，同时也是公司存在的问题，盼望领导认真想想接下来的众发该如何进展：

1、公司招员工“不负责任”。听说公司每年都招业务员〔我没见过，不知道真假〕，但是招来之后目的不很明确，都知道，招业务员来就是开发新市场的。但是为什么年年业务员都不到一年就辞职？许多员工就是不明确来公司的目的，为什么来众发？到底是众发哪一点吸引你来？再加上公司也不太擅长区分马的种类，做到仁者见仁智者见智，螺丝钉发送到螺丝帽的岗位上，导致不管骡子还是马的都来做业务，结果不一会就都走了。

2、涌现问题不能实时解决。公司的领导习惯性的把事情一再的往后延迟，不能实时的处理。就像一开始说是实习三个月定岗，后来拖到半年定岗直到现在我快一年了，定没定岗还不确定。现在领导的承诺是三五天把我们发出去，直到现在两个月了，还是那样。长时间的往后延迟，会把员工的心给拖死，斗志也会在这样无声息的等待中丢失，到最末损失的还是公司。假如人和马赛跑，确定是马会赢，假如人要是骑在立刻跑，虽然还是马赢，但人会离胜利更近一些。像这种在立刻胜利的就被称之为“立刻胜利”。

此致

敬礼！

申请人：

20\*\*年\*\*月\*\*日

**篇3：销售个人离职申请**

敬重的领导：

您好!

在公司工作一年中，学到了许多学问，公司的营业状态也是始终表现良好态势。特别感谢公司赐予了我这样的机会在良好的环境工作和学习。虽然在公司里基础的业务学问及专业学问已经基本把握，但俗话说“学无止境”，有许多方面还是需不断学习。提出离职我想了很久，公司的环境对于业务员很照看很爱护(至少对于业务风险来说)，鉴于我的共性，要在公司自我提升及成长为独挡一面的能手，处于爱护的环境下可能很难。我自己也意识到了自己共性倾于内向，你们也有常常提示我这一点，其实，这不管是对于公司培育人才或是我自身完善都是突破的难点。

虽然我的观念是：人需要不断的进展、进步、完善。我也始终在努力转变，变得适应环境，以便更好的发挥自己的作用。但是我觉得自己始终没什么突破，考虑了很久，确定了需要变换环境来磨砺。

公司业务部近期人员变动较大，因此交接工作可能需要一个时期。我盼望在x日左右完成工作交接。这个时间或许比较紧，假如实施上有太多困难，我同意适当延迟x周。但是我还是盼望理解，现接近x，假如能赐予我支配更多的时间来找工作我将感谢不尽!

我盼望在我提交这份辞呈的时候，在未离开岗位之前，是我的工作请主管尽管安排，我肯定会尽自己的职，做好应当做的事。另外，盼望主管不要挽留我，其实，离开是很舍不得，缘由自不用说明。但是既已打算，挽留会让我最终离开的时候更犯难。感谢!最终，盼望公司的业绩一如既往一路飙升!主管及各位同仁工作顺当!

此致

敬礼!

申请人：

\_\_年\_\_月\_\_日

**篇4：销售个人离职申请**

尊敬的领导：

您好!

我是\_x，在公司做销售已经半年的时间了，这段时间我一直都在，成长自己都在学习，通过这样的方式去打磨自己，我认为作为一个人就应该需要学习，就应该要让自己不断的强大起来，给自己一个合理的心态去保持好这个状态，现在我也很负责任的，把这些东西给体现了出来，让自己时刻处在一个可持续稳定发展的状态，下面我对自己还是非常有信心的，在工作当中，无论是什么时候我都会保持好清醒，保持好一个动力，不会因为别的事情而让自己感到失落，感到失望，这次我向您来辞职，也是经过深思熟虑的，对于这份工作，我现在也有一个客观地看待，我觉得自己还是不适合做销售工作。

更多的时候，我还是希望给自己多留一点余地，让自己的未来更加的圆满，更加的充实，现在不是我需要去想的问题，当然，首先要做的就是现有的工作当中，我能做好，所以我射射向你来辞职也是因为这一点，因为我对现有的工作没有足够的信心，不知道自己能不能处理好自己现阶段的工作，一旦是出了问题了，那就有麻烦了，这不是我想看到的，也不是我希望自己做到的，我希望自己能够合理的保持好心态，保持好心态，保持好态度当中续保持合理的一个发展状态，我也希望能够给自己一个理由，坚持下去，在这件事情上面是我做的不够好，是我没有让你满意，没让大家满意，因为好几个月来我一直业绩都不好，都是在垫底，这让我对这份工作失去了很多信心，也让我越来越没有动力工作下去了，作为一名销售最重要的就是包括了业绩，连业绩都做不好的话，那么就没有动力，就不知道自己应该怎么去发展，这是很严重的，也很现实的，所以我真的是希望自己能够不耽误自己的工作，也不耽误了，我们公司不耽误了自己未来的时间，及时的退出也是一个好的解决方式吧!

我真的是思考了两个角，作为一名房地产销售，我真的是足够的认真了，我也知道自己在这工作方面肯定是做不好了，没有一个合理的工作安排，没有对自己的足够规划，是做不好这份工作的，我的这份销售工作已经失去了信心，对自己也没有了一个乐观的态度，所以我不希望这种心态影响到的后续的工作，一旦造成了一些问题，我会非常内疚的，也会影响到公司，这是我不希望看到的，所以现在我向你来此人也是决定的，合着也是考虑了很久的，请您相信我，请您也理解我，更多的时候，我是希望能有一个美好的句号，在这里我真的很感激公司，给我的这个机会，让我能够锻炼这么多，让我能够在销售工作当中领悟到很多技巧，成长自己的很多，强大的自己，很多也是未来，我坚定不移的一个信念，我一定会好好的珍惜的，回复这段工作经历，我真的很感激做别人的每一个人都帮助过我，我会用心的感激，用一个稳定的心态去回报，也希望您能批准我的辞职。

此致

敬礼!

申请人：

\_\_年\_\_月\_\_日

**篇5：销售个人离职申请**

敬重的经理：

您好!

怀着简单的心情，我提出辞职的恳求。屈指算来，我到公司已有两年多时间了。在这段时间里，虽然我的工作并不能尽善尽美，但在公司同事们的指导下，我尽量严格要求自己尽心尽职.按时按量完成了公司安排的销售任务.

鉴于两年多来我在公司的进展与期望有些距离，加之近来的工作中我经常觉得力不从心，故圆满的提出辞职.

特别感谢在这段时间里公司对我的培育和关怀，在公司的这段经受对我而言弥足宝贵。将来无论什么时候，我都会为自己曾经是公司的一员而感到荣幸，在公司的这段工作经受也将是我整个职业生涯中相当重要的一部分。

祝公司领导和全部同事身体健康、工作顺当!

再次对我的离职给公司带来的麻烦表示愧疚，同时也期望经理及各领导体恤我的个人实际状况，对我的申请予以考虑并批准。

此致

敬礼!

离职人：

20xx年x月x日

**篇6：销售个人离职申请**

尊敬的领导：

自20xx年入职以来，我一直都很爱好这份销售业务员的工作，感谢领导对我的信任、培育及宽容，也感谢各位同事予以的`友善、帮助和挂念。在这2年电脑营业员工作里，我学到了很多有关电脑产品的销售技巧，自身的销售本领又上了一层楼，这些都是我最宝贵的财富。特别感谢公司予以我这么好的机会，让我的将来充足了希望。

但由于某些个人的原因，我最后忍痛选择了向公司提出申请，并希望能于下月\_\_号正式离职。希望领导能早日找到合适的人员接替我的工作，我会尽力搭配公司做好交接工作，保证销售业务的正常运作，对公司，对客户尽好最后的责任。

希望公司对我的申请予以理解，并批准。

离职人：xxx

20xx年xx月x日

