酒店采购工作计划

篇1:酒店采购工作计划

随着集团不断的发展,对酒店采购部管理工作和业务技能提出了更高的要求 。为了使采购部能适应集团与公司发展的需要,现对2019年采购部工作做如下规划:

一、保证采购的合理性与及时性

有效的采购计划可以使企业资金的有效利用,企业大部分的营业额是由采购部门划出去的,采购计划的好不仅能减少企业资金的流出,还可以有效的控制库存。

- 1、对所有部门申请的计划单进行逐一核对,确认是否有库存或其他可代替物 ,并进行审核购买的合理性,并随时向总经理汇报;
- 2、对所需要采购的物品、合理的安排采购时间段,确保工作有条不紊,对需要及时采购的物品要在第一时间购回;
- 3、配合财务掌握库存货品数量,对不必要物品不予采购,做到零库存确保酒店现金流通顺畅。
 - 二、物价控制和节约

利润主要来源于采购,因为产品的市场价格是企业无法主导的,而采购成本可以企业控制。

- 1、所有采购物品时均详细掌握其市场行情,耐心讨价还价,坚决买到最低价 , 从一点一滴进行节约;
- 2、对当天所有货品价位认真咨询、掌握,以便对供应商供货价进行核对并采购质最优、价最低的货品;
 - 3、采购时以"质量好、价格合理"为原则,货比三家。
 - 三、货品采购渠道问题
- 1、定点供货商。加强对定点供应商货品、价格、质量的监督,提高供货商所供货物品的品质,加强食品卫生、保质期等方面的检查,确保食品卫生安全;
 - 2、随时与供应商联系,了解行情,及时发现采购中存在的问题并进行改进;
- 3、经常走访供应商,对报价单进行核对,并与其他商家对比,如出现高价或 瞒报,要及时更换供应商,保证公司利益不受损失。

四、及时核销

1、督促采购员尽量做到日采日清,并及时与财务部核对帐目。做到账账清晰 ,分厘不差。

五、完善制度及学习

- 1、完善采购的工作制度,严格按照采购流程进行采购与核销;
- 2、建立、建全购买与领取制度,所有购买后的物品不得直接送到申请部门,需要入库后方可领取;
- 3、保证每周例会,对集团及公司下发的通知做好上传下达,加强员工的工作 主动性,提高员工的工作效率。

2019年,我们需要积极配合各部门的工作,并完成领导交办的临时性工作。 根据公司发展的要求,在总经理的带领下开拓创新,配合酒店统一作好经营成本的控制管理,达 到经营成本控制目标。

篇2:酒店采购工作计划

20xx年,新的开始,需要我们调整好心态,做好计划,努力应对未来的挑战。新的一年需要调整的具体计划如下:

一、基本工作思路

自采购部成立以来,采购部的工作思路就特别明朗。采购部的一切工作都是 围绕服务于一线部门展开的。我们始终以酒店的整体利益为重,牢固树立酒店声誉和形象至上, 一线经营部门第一的观念,不断强化服务意识,改善工作作风,努力营造和谐融洽的经营氛围。 对内和谐共处,对外友好协作,争取获得酒店内部和社会供货商对采购工作的广泛支持与信赖。 现在,社会上对酒店采购工作的口碑很好,这不仅是采购部努力付出的成果,更是我们酒店的荣 誉。

二、基本做法

摆正了位置,端正了心态,始终如一的把酒店的发展大计挂与心间。采购部 作为酒店二线部门,始终牢固树立经营一线部门第一的观念,时刻把握采购部三项工作原则:

- 1、一定要找到得当的采购方法:能批不零;能近不远;就低不高;能做帐期的决不做现金;
- 2、一定要找到合适的进货渠道:能找到厂家的找厂家;找不到厂家的找总代理;找不到总代理的找经销商或分销商;竭力寻找到有实力、讲信誉的供应商合作;

- 3、一定要货比三家:同类商品比质量;同等质量比价格;同等价格比合作, 全力找到质符价适的所需物资;
 - 4、竭尽全力去配合、支持一线经营部门的工作。

去年由于对业务不熟悉,业务门路也没有拓开,加之与相关部门的衔接工作 严重脱节,采购工作一度出现计划不到位,采购不及时的不良局面。在这种情况下,20xx年,我 们采购部需要毫无怨言,从不推诿,采取以勤补拙的办法,对本地市场进行了地毯式的排查。为 了拓宽采购渠道,我们需要进行多方咨询,向路人打听,找供货商帮忙,与同行取经,并且把以 往工作的经验应用其中,很快地踩开了业务门路,保证了采购物资及时、准点到位。

20xx年,采购部需要不计较谁对谁错,从大局出发,采取大度包容,正面引导的态度,积极地履行着本部门的职责。

篇3:酒店采购工作计划

XX年的脚步即将迈向身后,回想走过的脚印,深深浅浅一年时间,有欢笑,有泪水,有小小的成功,也有淡淡的失落。XX年这一年是有意义的、有价值的、有收获的。在工作上勤勤恳恳、任劳任怨,在作风上廉洁奉公、务真求实。我们树立"为公司节约每一分钱"的观念,积极落实采供工作要点和年初制定的工作计划。坚持"同等质量比价格,同等价格比质量,最大限度为公司节约成本"的工作原则。在魏总的直接领导和支持及公司其他同仁的配合下,XX年共完成甲供材料设备采购计划88份,新签合同20份,完成乙供材料计划核批价格140份,共计完成材料设备采购计划228份,执行情况良好,较圆满地完成了所承担的任务。现将今后工作安排如下:

一、组织实施"阳光采购策略"—---公开透明的按采购制度程序办事,在采购前、采购中、采购后的各个环节中主动接受审计及其他部门监督。

XX年我们进一步强调采购工作透明,在采购工作中做到公开、公平、公正。不论是大宗材料、设备还是小型材料的零星采购,都尽量多的邀请。在工程部维修工具方面,严格按照他们的要求,和工程部的师傅一起市场选样,然后和网上的价格进行对比,在同质量的前提下和商家进行砍价购置,对于价格悬殊比较大的,会在网上购置部分,比如客房的迷你TP无限路由器就是网上购置,网上价格一个相对比市场便宜30几元/个。在采购过程中接受酒店各部门的监督,严格遵守采购规章制度,熟悉工作流程,掌握业务技能,保证各项采购任务的完成,保障各部门所需。教育并监督采购人员,熟悉各部所需原材料规格、质量、价格等,熟悉市场行情,摸清市场变化因素,从源头上把好关,把质量和价格作为工作的重心,一切围绕经营开展工作。

1、把工作重心集中在重点区域原材料上采购的品种中,有些是每日都要大量使用的,有些则是小量偶然使用的,使用率高量大的,采购的间隔时间就短,使用率低量小的间隔时间就长,我们把每个部门分成若干个区域,根据原材料使用率,量的高低,划分区域重点,通过这样的划分将工作重心向高度重视的品种倾斜,严格控制价,密切注意市场动态,及时掌握行情,确保物美价廉,保障所需部门供给。

- 2、针对月结算的供货商加强质量、价格的监督,每一个供货商供应的品种, 从一种到几种都有,将每一个供货商作为一点,其供应的品种就连成一个面。根据供货商月结算 量的大小,要求供货商把质量做好,价格降低,把不合格供货商坚决清除,减少中间环节。
- 3、在酒店领导的要求下,对各类原材料进行每月市场调查,定期不定期共同上市场对所有原材料进行质量对比、价格对比,并将市场讯价制度扎实落实好。
- 4、了解各部门物资需求及各种物资的市场供应情况,掌握各种物资采购的成本及采购资金控制的要求,熟悉各种物资采购计划。
- 5、各部门急用的物资优先采购,急事急办,做到采购按计划,根据仓库存货情况,和部门申购单,对常用物资按库存规定办理,经常与仓管沟通,以防物资积压。
- 6、采购各类原材料时做到货经三家,物美价廉。时鲜性、季节性物品原材料及时提供样板样品,供所需部门参考使用。
- 7、努力学习业务知识,提高业务水准,与来访人员及供货单位建立良好的信誉关系,不进人情货,选择有供应能力的供货商,选择重合同、守信誉的客户,在确保质量价格的前提下,在供应商中开展良性竞争,教育采购人员公心为重,不为因小利而忘大义,多深入市场、遵纪守法,外出采购时时刻刻维护酒店利益及形象,不谋私利。
- 8、认真学习《员工手册》,严格遵守各项规章制度,服从上级领导的分配,加强与部门之间的协调沟通,做好后勤保障。
- 二、采购部全力配合使用部门做好各类原材料的招标、考察、合同签订等工作。切实做到货经三家,为酒店的经营做出了应有的贡献。
- 三、发扬团队精神,增强凝聚力,倡导理解、沟通、信任,提高员工对企业的忠诚度,尊重员工的个人愿望,为其创造良好的发展空间,急员工之所急,想员工之所想,及时宣传酒店的各项福利待遇,征询员工的合理化建议,提高酒店的核心竞争力。
- 四、抓规章制度,抓计划落实,学习酒店下民发的规章制度,提高员工的综合素质,做好内部安全管理,积极参加酒店举行的各类知识培训,加强安全防火工作,发现问题及时报告,消除隐患堵塞漏洞,熟悉消防器材的位置、性能及使用方法,实现采购部全年无事故。
- 五、在抓管理、抓工作的同时也存在不足之处。有时候不能及时的采购回部 门所需的物品,有单就买造成过量采购等。通过多次的市场调查和与出品部沟通,采购原材料的 质量有很大的提高,净菜率得到提升,因为净菜的价格才是真正的价格,降本增效将任重道远。

六、在工作中也应看到我们的不足之处,由于采购人员业务繁忙工作处于高 度紧张之中,他们的业余文化生活没得到丰富,在酒店组织的各类活动中采购人员都不能积极参 加,今后我们一定想设法抽时间,让员工们去锻炼、去学习,在紧张的工作之余,丰富一下业余文化生活。个别员工不能认真执行劳动纪律,违章违纪事件进有发生,这些都是在今后工作中需要认真整改的。

在新的一年中要深入细致的做好思想工作,并制定周密的工作计划,督导检查制度落实情况。宽严结合,严中有情,谦虚谨慎,忠于职守,加强责任心,勇于承担责任,敢于接受挑战,把成功当激励,把困难当考验,扎实有效地完成上级领导下达的各项任务。

新的竞争,新的考验在等着我们,我们坚信酒店在各级领导的正确领导下, 在酒店全体员工共同努力下,我们的明天将更加灿烂辉煌,胜利永远属于乐于奉献、开拓进取的 我们。

篇4:酒店采购工作计划

一、严把采购计划关

严格各部门计划申报,严格控制各部门的采购成本率,按照酒店要求的采购 成本率进行审核,对于那些不符合要求的物品不予采购。在各部门计划汇总后,交由总库进行逐 项核实,如有库存,则此项物资不予采购。同时,要求各部门提高计划的周密性和准确性,减少 临时采购计划,减少应急采购,减少餐饮成品菜的采购。

二、严格控制各部门办公用品和耗材的用量

按定额控制各部门的用量,对于能够维修使用的设施设备,则尽量去维修, 在保证正常使用的情况下尽量延长使用寿命。

- 三、严格控制采购物品价格
- 1.干杂、调料、粮油等执行价格不得高于市场批发价格的6%。
- 2.低值易耗品的价格不得高干市场零售价的平均数。
- 3.零星物品的价格不得高于市场零售价的5%。
- 4.鱼类、肉类、鲜货价格不得高于市场批发价格的4%。
- 5.蔬菜平均在1元以上者,其定价不得高于市场批发价的10%。
- 四、价值较高的物资,实行质价评议后,再进行采购

对于单价超过元的物资,采取召开质价评议会的形式,先行市场调研,再召 开质价评议会,从质量和价格两方面进行评比,选取性价比最高的物资。 五、及时挂账报账,提高资金流通效率

对供货商的货款做到当月核清,当月挂账,每月付款,采购员的借款欠款也要一月一清。同时,减少现金流量,金额较大的采购,采取转账的方式进行。

六、优化采购结构

对于一些日常经常使用的物品,可由供货商代送,以减少出去外购的次数, 降低外购成本。部门内部合理分工,使用车辆不得执行与工作性质无关的任务,特殊情况需向主 管领导汇报,努力减低采购费用。

七、降低水、电、纸张等办公成本

办公室电脑、空调、照明灯具在下班后,要及时关闭,办公室内和公共走廊 内照明灯,白天应尽量关闭。注意节省纸张,打印文件要双面打印,尽量使用无纸化办公。

篇5:酒店采购工作计划

- 一、货品采购渠道问题
- 1、定点供货商

加强对定点供应商货品、价格、质量的监督,提高供货商所供货物品的品质,加强食品卫生、保质期等方面的检查,确保食品卫生安全。

2、零售店采购

所有零点采购食品均要求商家出具质量检疫证明,其他采购物品均索要保修 卡和发票。积极配合财务部健全台帐、保证随时能通过工商防疫、动检等部门的检查。

3、主打xx肉产品采购

做好每年一次去xx采购xx肉工作,跟踪库存情况。及时反馈给总经办,制定 周密、详细的采购计划,及时与xxxx肉供应商保持联系。掌握全国xx肉价格情况。保证采购的xx 肉肉质优价廉,维持酒店的正常需求,保持我们酒店xx肉品质在xx餐饮行业的龙头地位。

二、关于新品的发现和采购计划

主要是通过每日一次的市场调查对当日市场上出现新菜品经过询价后少量采购,通知一、二楼厨师长进行新品研制,每周一由两位厨师长到市场进行调查,通过调查,对采购工作进行监督并多提宝贵意见。

- 三、对采购员的管理制度
- 1、对驻xx采购员加强货品质量、价格的监督管理:对驻xx发的海鲜类货品要

尽量提高存活率,对xx多发的调料类及冻品要提高质量确保无变质、无过期现象并提高驻xx采购员的工作效率。

- 2、对店内所需要物品的采购、合理安排采购时间段,确否工作有条不紊,对需要及时采购的物品要在第一时间购回。
- 3、配合财务、仓库掌握库存货品数量,对不必要物品不予采购,做到零存确保酒店现金流通顺畅。

篇6:酒店采购工作计划

为了2021年更好的开展工作,现将工作计划整理如下:

一、组织实施"将被动采购改成主动采购"

2021年我们进一步强调采购工作透明,在采购工作中做到公开、公平、公正。不论是大宗材料、设备还是零星采购,都尽量货比三家。即使在时间紧,任务重的时候,也始终坚持这个原则,采购部相关人员一起询比议价,采购前、采购中、采购后的各个环节中主动接受财务监督。即确保工作的透明,同时保证了工作进度。

1、完善制度,职责明确,按章办事

重新制定采购管理程序书和质量管理体系文件,为日后的采购工作奠定了理论基础。

2、公开公正透明,实现公开寻价

采购部按生产计划部下单,询比议价都在三家以上,真正做到降低成本、保护公司利益。

- 3、采购效益,实施公开透明的采购策略
- 4、评估价格及品质要求

做好价格和品质和职能定位工作,价格必须经总经理以上审批,品质必须经 工程部和工艺部确认。建立材料价格信息库和材料价格监管机制,提高采购人员的自身素质和业 务水平,保证货比三家,质优价廉的购买材料,减少工程成本,提高采购效率,提高企业利润。

二、围绕控制成本、采购性价比最优的产品等方面开展工作

2021年采供部继续围绕"控制成本、采购性价比最优的产品"的工作目标, 要求采购人员在充分了解市场信息的基础上进行询比价,注重沟通技巧和谈判策略。要求各长期 合作供应商的原价位的基础上下浮几个百分点,同时调整部份工作程序,增加了采购复核环节, 采取由采供部副经理在采购人员对材料、设备询比价的基础上进行复核,再由总经理以上进一步 复核,实行了采购部的两级价格复核机制,然后再传送财务部。

三、完善制度及学习

- 1、完善采购的工作制度,严格按照采购流程进行采购与核销;
- 2、建立、建全购买与领取制度,所有购买后的物品不得直接送到申请部门, 需要入库后方可领取;
- 3、保证每周例会,对集团及公司下发的通知做好上传下达,加强员工的工作 主动性,提高员工的工作效率。

我相信2021年,我们采购部的每个人都将更加努力的投入到工作当中,达到领导对我们的期望。

